

99(10) 民营经济, 发展中国

①

4-5

1111 \ 16787- \ 200 \ 010

这些年来,我国民营企业依靠机制的优势得以快速发展,但从整体情况来看,还普遍存在着规模小、实力弱、产品档次和管理水平不高、竞争能力不强等问题,民营经济要进一步发展,必须由数量扩张型向素质提高型转变。中国民营经济研究会副会长、著名经济学家晓亮教授谈——

民营经济面临

(一)

民营经济是我国最有活力的经济。

最近我出了一本书《寄希望于民营》就是谈这个问题的,主张民营要坚持“民有、民办、民享”的原则。

简单说,民营经济就是老百姓办的经济,或者说,是用民间的资本、民间的力量、民间的办法办的经济。所以民营是相对于国有国营说的。凡不是国有国营的就是民营。

现在有些人把民营等同于私营是不对的。民营包括的范围比私营要广阔得多。但个体私营经济是地地道道的民营经济,是民营经济的主体。



民营经济是改革开放以来出现的。

民营经济的好处是:产权关系清晰;动力机制和自我约束机制特别强;管理严格,没有“大锅饭”、“铁饭碗”体制;彻底面向市场,同市场有一种天然的联系;重视技术创新;是吸纳下岗人员的主要渠道;机制灵活,经济效益好,对国家贡献大。近些年来我国经济的增长,越来越更多地依靠非公有制经济。同时它们自己也获得了较快的发展。

到去年底,全国私营企业已突破了百万大关,达 120.1 万户,从业人员 1709.08 万人,同年创造产值 5853.25 亿元。私营经济这个规模,早已大大超过 50 年代中期“三大改造”前的资本主义工商业的规模。目前,个体、私营经济交给国家的税收,已经占到了全国工商税收的 8% 以上。

(二)

由于我国个体、私营经济是在改革开放的大好形势下重新出现并发展起来的,时间短,大多数还处在原始积累阶段,因而普遍规模还小,实力也不雄厚。就全国平均水平来看,每个私营企业雇工十二三人,注册资本平均只有 50 多万元。它们生产的产品多数是老产品,技术装备多数是国有企业或集体企业替换下来的。管理绝大多数是家族式的。业主的文化

水平普遍不高,有将近一半的人连财务报表都看不懂。技术力量普遍不足。这些年来它们之所以发展快,主要是靠了机制的优势。做大了,上规模的,也有,但是极少数。所以,在前几年,一些地方就提出了经营“上规模”,产品“上档次”,管理“上水平”的要求。也有的民营科技企业提出了“二次创业”的口号,这是对的。表明了民营经济发展由数量扩展型向素质提高型的过渡。

我的看法,民营企业只有实事求是地进行“二次创业”,才能在将来的市场竞争中站稳脚跟,提高自身素质;才能上一个新台阶,在我国社会主义建设中发挥更大的作用。

从全国来说,在宪法修改,提高了非公有制经济的地位和作用以后,它们必然面临一个新的发展空间。在数量发展的同时,要提高自身素质,进行二次创业。有些企业要从自然人独资企业和合伙企业,向现代企业制度靠拢,在条件成熟时办成股份有限公司。

(三)

有人问:现在在全国民营企业中,从一些典型案例来看,似乎出现了大起大落现象,这是什么原因?正常不正常?

我认为这种现象既正常,又不正常。说它正常,是因为在市场经济下,事物不可能均衡发展,总是有的发展快,有的发展慢,有的甚至出现问题垮了下来。大家不妨看看,即使全世界的 500 家大企业,

启事

本刊开设“信息桥”栏目 为广大经营者牵线搭桥,沟通信息。每则限 80 字,收费 100 元。欲刊登者请与本社广告部联系。地址:郑州市淮河东路 25 号企业活力杂志社广告部 邮编:450052 电话:(0371)8982122 传真:(0371)8977664

4

□北京/晓 亮

F121.23

F276.3

二次创业



每年也有较大的变动，经营企业必定是有一些大起，有一些又大落。

但是我又说它不正常。不正常的表现，主要是大起大落的数量多了点。特别是一些有名的民营企业，很多也出现了大起大落的现象，就有点不正常了。

造成大起大落现象多的原因，我认为有以下几点：

一是老总素质不高，对市场形势和政策判断不准，估计错误，从而上项目随意性很大，决策失误，上了马下不来。这是造成运转不灵，无以为继的普遍原因；

二是跟风跑，看见别人搞什么赚钱了，自己也去搞什么，没有特色，发挥不了优势，往往落在别人后面，这也是很值得重视的一个问题；

三是不重视产品质量，不在服务质量上下功夫，不是创名牌、保名牌，而是投机取巧，靠拉关系，走后门，行贿等等，短期行为严重，这是很难取得消费者认可和信任的；

四是过份强调多元化，对自己的管理驾驭能力估计过高，一次搞成功了，就以为自己了不起，好大喜功，盲目扩张，选择承包、联合、兼并对象时不把各种可能出现的新情况估计进去，操作不规范，从而出现种种问题，包括产权纠纷，不得不打官司，最后把自己的企业也拖垮了；

五是企业缺乏技术力量，开发不出新产品；

六是不能团结人，企业缺乏参谋班子和执行班子，在经营管理上都由老总一人说了算，家族式管理，没有长远打算，没有实事求是的发展战略，这是很容易出问题的；

七是劳资关系处理不好，很难调动起员工的积极性，等等。

(四)

民营企业进行“二次创业”，除了要重视企业整体

素质的提高和管理的再创新以外，我以为很重要的一条就是要把技术创新放在第一位。要革新和引进先进的技术设备，特别是要在提高老产品、开发新产品上下功夫，提高产品的技术含量。

十多年前，在个体、私营经济的起步阶段，那时计划经济尚未突破，市场物资短缺，许多先行一步的个体企业，不仅产品不愁卖不出去，而且往往可以获得暴利。这也是前些年个体私营经济迅速发展的重要原因之一。但这个情况现在变了，现在市场上是许多商品不畅销，消费者成了真正意义上的市场主人，因此，竞争相当剧烈。在这种情况下，只有提高服务质量和加强营销是不够的，还一定要有好的产品，合理的价格，特别是你的产品要有特色才行。为此就要转变经营观念，加大技术开发

力度，努力创名牌、保名牌，靠质量取胜，这样才能在市场竞争中立于不败之地。

民营企业未必都能建立自己的研究机构，但是可以到高等学府、研究机构寻求新项目，聘请管理顾问，向专业人员有偿地进行咨询、请教，多方面地了解和研究市场信息，这是完全可以做到的。对于自己企业的问题，还可以请人会会诊，根据形势适时地进行调整，吸取别人的长处，以弥补自己的不足。民营企业的业主还要加强对党的方针政策、文化、技术的学习，注意对职工的培训。可以吸收技术人员入股，合作，让人家同你一起干。这要舍得花钱。

总之，只要动脑子，想办法，锐意探索创新，民营经济就可以上一个个新的台阶，就可以对国家和人民作出更大的贡献。■